

L'APPRENTISSAGE EN NOUVELLE-AQUITAINE

# Richemont
Institut Supérieur de Formation par Alternance | OF - CFA |

Commerce Boissons · Commerce Alimentation · Œnologie

# BTSA TC
## Technico-Commercial

NIVEAU 5

**Formation en Apprentissage**
(Financée par les OPCO)
**Formation en Contrat de Professionnalisation**
(Financée par les OPCO)
**Formation Professionnelle Continue**
(Divers financements possibles)

ou **Vins, Bières & Spiritueux**
**Alimentation Boissons**

FRANCE compétences
CERTIFICATION enregistrée au RNCP

N° de fiche RNCP 36003

## OBJECTIFS

- Acquérir une compétence technique pour développer des argumentaires commerciaux efficaces (btob/btoc)
- Acquérir des compétences linguistiques, culturelles et professionnelles dans un contexte de mondialisation des échanges
- Pouvoir s'insérer facilement dans la vie professionnelle de la filière Vins, Bières & Spiritueux ou Alimentation Boissons
- Posséder une réelle expertise sur les produits en lien avec la filière

## CONDITIONS D'ADMISSIONS

- Être titulaire du baccalauréat ou d'une formation supérieure
- Entretien d'admission et de motivation
- Inscription sur ParcourSup ou directement à l'Institut Richemont



## COMPÉTENCES DÉVELOPPÉES

- Optimiser la gestion de l'information des processus technico-commerciaux
- Développer une politique commerciale
- Gérer un espace de vente physique ou virtuel
- Assurer la relation ou fournisseur
- Communiquer dans des situations et des contextes variés
- S'intégrer dans une équipe de vente et l'animer



## TAUX DE RÉUSSITE AUX EXAMENS (2026)

Retrouvez tous nos indicateurs de performance sur notre site

**100%**

## € TARIFS

Retrouvez nos conditions tarifaires sur notre site
institut-richemont.fr


12, route de l'ancien séminaire - Richemont
16370 VAL-DE-COGNAC
www.institut-richemont.fr

05.45.83.16.49
accueil@institut-richemont.fr



Établissement d'Enseignement Privé sous contrat d'association avec le Ministère de l'Agriculture-CFA

L'AVENTURE DU VIVANT · Région Nouvelle-Aquitaine · CHARENTE LE DÉPARTEMENT · Erasmus+ Enrichit les vies, ouvre les esprits. · Cofinancé par l'Union européenne

## LE CONTENU EN ALTERNANCE

La formation par alternance associe les mises en situations professionnelles en entreprise et une formation à l'Institut sur 2 ans par période de 1 à 3 semaines en centre de formation et 2 à 3 semaines en entreprise

### En Entreprise (1490 heures)

64 semaines en entreprises sur 2 ans (congés payés compris)

Dans les missions de :

- Réalisation de ventes, suivi et développement - Administration des ventes, gestion de stocks, comptabilité douanière - Merchandising, community management, relations presses - Négociations clients et fournisseurs

FORMATION RÉMUNÉRÉE SELON LA LÉGISLATION EN VIGUEUR

### À l'Institut (1350 heures)

**Accompagnement projet**

**Enseignements communs :**

- **Ouverture sur le monde :** Compréhension des faits économiques sociaux et culturels; information, communication et expression
- Organisation économique, sociale et juridique
- Recherche documentaire, projet collectif
- Anglais, EPS

**Domaine professionnel :**

- Traitement de données / Technologie de l'information et du multimédia
- Connaissances scientifiques, techniques, économiques et réglementaires liées au secteur professionnel
- Management, Gestion
- Mercatique, Relations Commerciales, E-commerce, Négociation commerciale
- Complément économique et commercial en lien avec le champ professionnel
- Anglais Technico-Commercial

**Activités pluridisciplinaires de domaine professionnel :**

Option : Accords mets & cognacs



## CONDITIONS D'EXAMEN

**120 ECTS ***

** Système Européen de transfert et d'Accumulation de Crédits*

15 épreuves (UE) :
- 7 en 1ère année
- 8 en 2ème année

## Après LA FORMATION

### POURSUITE DES ÉTUDES

**Proposées à l'Institut Richemont :**

- Bachelor Agro – Mention Génie Agronomique et Transitions Parcours Cognac et autres spiritueux

**Autres études :**

- Licences professionnelles (droit de la vigne & du vin, œnotourisme ou vente agroalimentaire ou commercialisation des produits alimentaires)
- Écoles d'ingénieurs, écoles de commerce
- Certificats de spécialisation

### VIE ACTIVE

- Responsable commercial (sédentaire, nomade)
- Administrateur(trice) de ventes
- Caviste
- Chef(fe) de rayon GMS
- Responsable logistique
- Responsable qualité GMS

## Nos +

Accompagnement dans la méthodologie de recherche d'entreprises / Salle d'analyse sensorielle, vinothèque / Possibilité de partir en stage à l'international en fin de 1ère année / Réseau d'entreprises partenaires / Partenariat avec le Conservatoire du Vignoble Charentais / Partenariat avec la Maison Hennessy dans le cadre du Viti-Campus / Restauration sur place - Possibilité d'hébergement